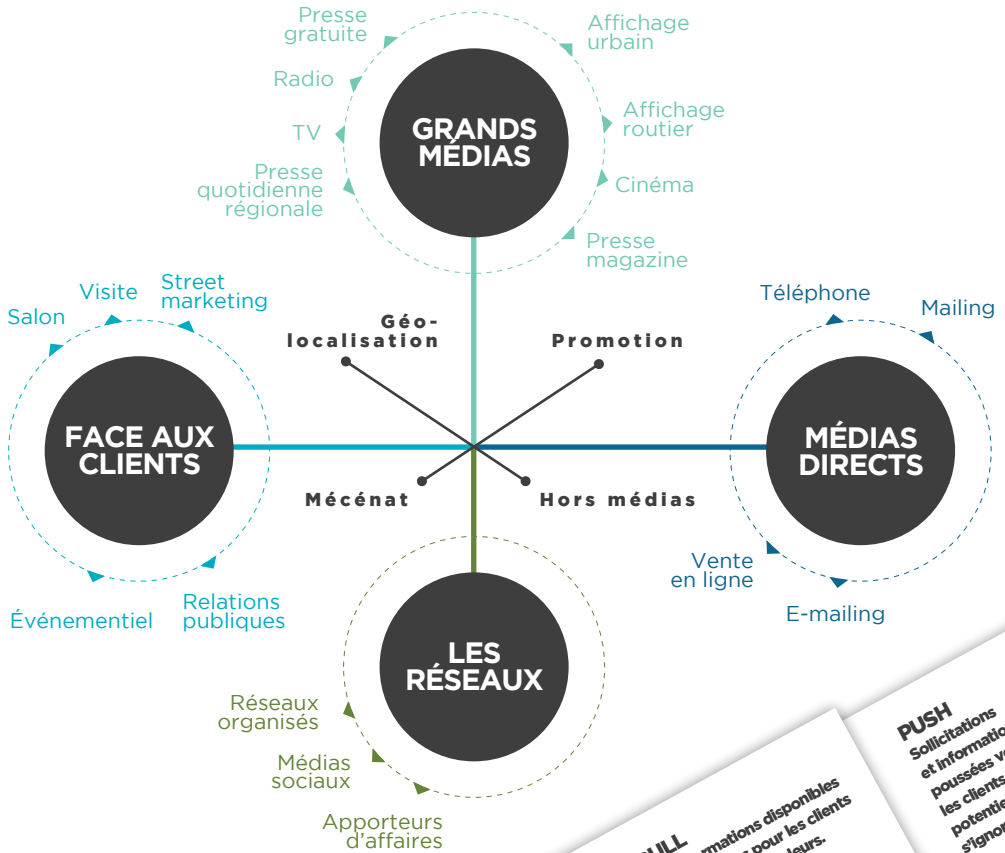


#3

DÉVELOPPEMENT COMMERCIAL

#3 DÉVELOPPEMENT COMMERCIAL

Étudions ensemble le rapport coût/efficacité.



PULL
Des informations disponibles
et accessibles pour les clients
potentiels demandeurs.

PUSH
Sollicitations
et informations
poussées vers
les clients
potentiels qui
s'ignorent.